

# Z literatury.

*Revue bibliographique.*

Prof. Inż. Cyryl Kochanowski: **Handel materiałami drzewnymi.** Stron 494 i 50 ilustracyj. — Czcionkami drukarni w Kaliszu. Cena w oprawie 30 zł.

Omawiany podręcznik rozpada się na 8 rozdziałów, których treść w krótkości przytaczam.

Rozdział I: O handlu w ogólności, podaje najważniejsze pojęcia handlowe, poczem omawia poszczególne typy firm i przedsiębiorstw, a więc spółki, spółdzielnie i t. p. pozatem zaś organizację giełd, izb handlowych, domów składowych i wolnych portów. Zakończenie rozdziału stanowi zestawienie miar używanych w przemyśle i handlu drzewnym.

Rozdział II: O handlu towarowym leśnym. W rozdziale tym omawia autor bardzo szczegółowo zwyczaje czyli uzanse handlowe, w pierwszym rzędzie polskie, w dalszym zaś ciągu gdańskie, niemieckie, austriackie, angielskie, rosyjskie i szwajcarskie. Uzupełnienie tej dziedziny stanowią wiadomości dotyczące wszelkich sortymentów drzewnych tak krajowych jak zagranicznych, zasady klasyfikacji drewna według jakości, własności techniczne drewna, błędy techniczne i powody ich powstawania

oraz oznaki zewnętrzne, wreszcie krótka charakterystyka poszczególnych gatunków drzew w odniesieniu do ich własności technicznych oraz zastosowania w przemyśle drzewnym. Zakończenie rozdziału stanowią przepisy dla gatunkowania i pomiaru przy wyróbce drewna w lasach państwowych.

Rozdział III: O handlu pieniężnym, ujmuje najważniejsze zasady przeprowadzania transakcji pieniężnych i bankowych.

Rozdział IV: Sposoby sprzedaży i kalkulacja. Autor omawia tu kalkulacje ceny drewna przy sprzedaży na pniu, przy pniu, loco składowisko, oraz loco wagon, w dalszym zaś ciągu kalkulację ceny materiału tartego. W związku z tem stoi kalkulacja płac robotniczych, kosztów transportu i przetarcia drewna, wreszcie przeprowadzenie samej sprzedaży drogą licytacji lub też z wolnej ręki. Uzupełnienie stanowi technika ruchu tartaczno-go, oraz nowoczesne metody pracy w przemyśle tartaczno-m i związana z tem racjonalizacja zakładów przemysłowych.

Rozdział V: Geografia handlowo-leśna. W pierwszym rzędzie omawia autor stosunki leśne w Polsce, ilość lasów w stosunku do zaludnienia, roczną eksploatację i związane z tem kwestje zapotrzebowania wewnętrznego oraz eksportu. Ciąg dalszy stanowi przegląd poszczególnych państw europejskich i pozaeuropejskich z punktu widzenia leśnictwa.

Rozdział VI: Drzewa pozaeuropejskiego pochodzenia w handlu się znajdujące. Uwzględniono tu kwestję importu specjalnie cennych gatunków obcych do Europy oraz związane z tem uzanse handlowe.

Rozdział VII: Przewóz materiałów drzewnych. Po omówieniu różnorodnych metod transportu, a więc transportów wodnych śródlądowych i morskich, transportów osi i kolejami zwraca autor specjalną uwagę na politykę taryfową, obowiązującą dla materiałów drzewnych taryfy oraz przepisy dotyczące załadowania wagonów.

Rozdział VIII: Przepisy celne, zajmuje się kwestją polityki celnej oraz traktatów handlowych — oczywiście z punktu widzenia przemysłu i handlu drzewnego.

Podręcznik Prof. Kochanowskiego opracowany na podstawie długoletniej praktyki oraz studjów teoretycznych stanowi zamkniętą całość ujmującą wszelkie zagadnienia i momenty związane z handlem drzewnym. Jak przytoczone pobieżne streszczenie wskazuje, ujęto w nim nie tylko kwestje ogólne o charakterze teoretycznym, lecz także momenty natury praktycznej. Dzięki temu podręcznik ten będzie cennym nabytkiem nie tylko dla Wyższych Uczelni leśnych, lecz także dla sfer handlowych pracujących w zakresie przemysłu drzewnego; każdy bowiem praktyk znajdzie tam szereg wiadomości, których w życiu codziennem potrzebuje.

Zaznaczyć należy, że omawiana książka jest pierwszym podręcznikiem tego rodzaju zakrojonym na tak obszerną skalę — tem większą też wartość przedstawia dla naszej literatury fachowej.

*Fr. Krzysik.*