

Rozmowa ze **Zbigniewem Nowakiem**, dyrektorem Oddziału Obsługi Energetycznej F.M. „GLINIK” S.A.



Fot. F.M. GLINIK

# KONTROLA zużycia energii

## W GRUPIE **GLINIK**

**Jakie są zadania inwestycyjne Oddziału Obsługi Energetycznej F.M. „GLINIK” S.A.?**

W 2008 r. spółki Grupy GLINIK zrealizowały kosztem 19,5 mln zł nakładów, szereg zadań inwestycyjnych w zakresie unowocześnienia procesów technologicznych, np. zrobotyzowane stanowiska spawalnicze, zakupy maszyn i sprzętu pomiarowego, wdrożenie informatycznego zintegrowanego systemu wspomagającego zarządzanie.

Wydzielony ze struktur Fabryki Maszyn „GLINIK” S.A. i funkcjonujący na pełnym wewnętrznym rozrachunku gospodarczym Oddział Obsługi Energetycznej świadczy, w oparciu o przyznaną przez Urząd Regulacji Energetyki koncesję, usługi w zakresie dystrybucji i sprzedaży mediów energetycznych spółkom Grupy Kapitałowej i innym firmom funkcjonującym w strefie przemysłowej Gorlic.

Oprócz dystrybucji i obrotu energią elektryczną, ciepłą, gazem ziemnym prowadzi również gospodarkę wodno-ściekową, przetwarza i produkuje całą gamę gazów technicznych.

Jednym z zadań inwestycyjnych Oddziału Obsługi Energetycznej F.M. „GLINIK” S.A. jest rozbudowa wdrożonego w 2007 r. systemu pomiarowo-rozliczeniowego energii elektrycznej SKOME o aplikację do prognozowania statystycznego i planowania innSURE/TPA, zrealizowanych przez INNSOFT Warszawa.

### Jakie funkcje pełni w Państwa Zakładzie System Pomiarowo-Rozliczeniowy?

Oddział Obsługi Energetycznej poprzez swoją infrastrukturę elektroenergetyczną połączoną z OSD-em 2 liniami 110 kV dostarcza aktualnie energię o napięciu 6 i 0,4 kV do 48 odbiorców poprzez 99 przyłączy.

Największymi odbiorcami są spółki produkcyjne Grupy Kapitałowej „GLINIK”: Zakład Maszyn Górniczych, Kuźnia oraz Narzędzia i Urządzenia Wiertnicze.

Podstawowym zadaniem systemu SKOME, jest zbieranie danych rozliczeniowych oraz kontrola mocy zamówionej na głównych przyłączach.

Drugim równie ważnym zadaniem jest automatyczne pobieranie danych rozliczeniowych naszych klientów, dzięki czemu możliwe jest sprawne i dokładne rozliczenie sprzedaży energii oraz wykonywanie bilansu dla całej grupy.

### W tym roku postanowiliście Państwo rozszerzyć zakres funkcjonalny oprogramowania. Jaki był powód tej decyzji?

Szukając oszczędności postanowiliśmy zwrócić większą uwagę na szansę jakie daje w tej dziedzinie rynek energii. Wiemy, że aby uzyskać pozytywne wyniki należy dobrze planować i prognozować zapotrzebowanie na energię. W tym celu wdrożyliśmy system innSURE/TPA produkcji INNSOFT, którego zadaniem jest wspomaganie proce-

su przygotowywania grafików zużycia z wykorzystaniem modułów planowania i prognozowania.

### Jak planujecie Państwo kontrolę zużycia energii całej Grupy GLINIK? Przecież największe pobory generują duże zakłady produkcyjne, jak choćby Kuźnia, czy Zakład Maszyn Górniczych, które są w stosunku do Was odrębnymi spółkami?

Ten problem postanowiliśmy rozwiązać wspólnie, stosując zasadę ścisłej współpracy pomiędzy nami, a odbiorcami energii. Udostępniliśmy naszym największym odbiorcom Stanowiska Operatorskie systemów SKOME i innSURE/TPA. Dzięki temu każdy z nich przygotowuje wstępny grafik dobowo-godzinowy (wykorzystując dostępne w systemie narzędzia). Takie grafiki cząstkowe są podstawą do stworzenia całościowego grafiku, który przesyłamy naszemu sprzedawcy energii.

Następnym zadaniem jest ścisła współpraca z odbiorcami w zakresie kontroli zużycia i dotrzymywania zgłoszonych grafików.

Dodam, że w lipcu zakończyło się wdrożenie powyższego rozwiązania. Teraz szkolimy siebie i odbiorców w obsłudze systemu licząc, że w niedługim czasie wejdziemy przygotowani do indywidualnego, tańszego zakupu energii do systemu „GLINIKA”, a tym samym obniżymy cenę energii w obrocie dla wszystkich odbiorców.

### Jakie są dalsze plany firmy?

W obecnym kryzysie nasi odbiorcy mają różne kłopoty, zwłaszcza z pozyskiwaniem klientów i zbytym wyrobów. Obserwuję spadek zużycia większości dystrybuowanych przez Oddział mediów i nośników energetycznych.

Pozytywne ostatnio sygnały o nowych kontraktach, zwłaszcza zagranicznych, na zbyt wyrobów największych naszych odbiorców, pozwala z umiarkowanym optymizmem patrzeć w przyszłość i liczę, że nasi Klienci, jak i cały polski przemysł przetrwają załamanie i zaczną się od przyszłego roku rozwijać. Rozwój przedsiębiorstw energetycznych od tego w głównej mierze zależy.

Rozmawiała: Dorota Kubek □

**Fabryka Maszyn „GLINIK” S.A.** w Gorlicach należy do najstarszych firm funkcjonujących na rynku maszyn górniczych. Początki firmy związane są z założonym w 1883 r. „Warsztatem remontowym sprzętu wiertniczego”, który od 1885 r. funkcjonował już jako samodzielna Fabryka Maszyn i Narzędzi Wiertniczych.



Obecnie GLINIK ma strukturę Grupy Kapitałowej ze spółką „matką” Fabryką Maszyn „GLINIK” S.A. oraz spółkami zależnymi: produkcyjnymi i usługowymi ukierunkowanymi na odpowiednie segmenty rynku. Tradycje na rynku górnictwa naftowego kontynuuje spółka Narzędzia i Urządzenia Wiertnicze „GLINIK” Sp. z o.o., która rozwija produkcję świrdrów gryzowych, głównie pod potrzeby rynków zagranicznych oraz posiada w swojej ofercie wiertnice o specjalnym zastosowaniu. Na rynku górnictwa węglowego znaczące osiągnięcia w kraju i za granicą ma Zakład Maszyn Górniczych „GLINIK” Sp. z o.o. Jest jednym z największych w świecie producentów zmechanizowanych obudów ścianowych. Kuźnia „GLINIK” Sp. z o.o. produkuje odkuwki dla szeregu gałęzi przemysłu, m.in. samochodowego, górnictwa, maszyn rolniczych, itp.

„GLINIK” S.A. największy pracodawca w regionie należy do największych firm w Małopolsce. W 2008 r. przychody ze sprzedaży ogółem w Grupie przekroczyły 620 mln zł., w których 41% stanowią eksport i dostawy wewnątrzspółnotowe. □