

Józef Perenc*

UWARUNKOWANIA DOSTAW I PRZEWOZÓW GAZÓW TECHNICZNYCH W FIRMIE MESSER

W artykule przedstawiono uwarunkowania dostaw i przewozów gazów w firmie Messer. To przedsiębiorstwo jest bardzo aktywne na polskim rynku od 1999 roku. Osiągnięte wyniki ekonomiczno-finansowe oraz aktywne formy współpracy z polskimi i niemieckimi przewoźnikami także dobrze świadczą o rozwoju tej firmy i stwarzają szansę jej dalszego rozwoju na rynku docelowym.

Słowa kluczowe: transport gazu transportem samochodowym

Wstęp

Celem działania transportu jest optymalizacja poziomu obsługi klientów przy możliwie najniższych kosztach. Ta myśl zachęciła autora do przedstawienia na Jubileusz 75 lat życia oraz 50 lat pracy Profesora dr hab. inż. Huberta Bronka praktycznego przykładu firmy przewożącej gazy. Znaczenie i ranga transportu samochodowego wynika z trendów przewijających się w nowoczesnych strategiach działania przedsiębiorstw, ukierunkowanych na zarządzanie całym łańcuchami dostaw oraz nadrzędną rolę czasu w tych procesach. W artykule ukazano uwarunkowania dostaw gazów z firmy MESSER na polskim rynku.

* prof. dr hab. Józef Perenc – Katedra Marketingu Usług, Wydział Zarządzania i Ekonomiki Usług, Uniwersytet Szczeciński.

1. Znaczenie transportu samochodowego w gospodarce

Ważną sferą działalności gospodarczej jest transport samochodowy, który oczywiście jest odpowiedzialny za poprawne funkcjonowanie różnego rodzaju systemów logistycznych, przedsiębiorstw, całych państw i regionów.

Transport samochodowy ma duże znaczenie w całej gospodarce oraz w gospodarstwach domowych, wielu ludzi go wykorzystuje ponieważ jest potrzebny na co dzień do załatwienia różnego rodzaju spraw. Występują też tu problemy, ponieważ wielu użytkowników jest uzależnionych od transportu samochodowego, co powoduje duży ruch, korki i godziny czekania. Dzięki transportowi samochodowemu można zaspokajać różne potrzeby, przemieszczając się – na długich lub krótkich trasach. „Sektor samochodowy pełni obecnie rolę znacznie ważniejszą niż w momencie narodzin pierwszych konstrukcji napędzanych silnikiem spalinywym. Jego operacje nie są jednymi z wielu usług ulegających ewolucji, zmianom mody i gustów społeczeństwa i państwa, w dużej mierze podobnymi do usług dostawy nowoczesnych nośników energii, informacji czy usług finansowych”¹.

Dzisiejszy sektor samochodowy ma wiele zalet którymi są:

- duża liczba miejsc pracy,
- postęp techniczny,
- rozwój w skali lokalnej i regionalnej,
- odpowiedzialny jest za wzrost produkcji przemysłowej, za rozwój usług,
- jakość usług transportowych jest obecnie bardzo wysoka oraz stale ulega poprawie.

Pojazdy samochodowe, które są składnikami potencjału transportu samochodowego są przedmiotem wyposażenia wielu sfer gospodarki, takich jak: turystyka, transport, logistyki, spedycja, gospodarstwa domowe i przemysł. Sektor samochodowy jest realną częścią gospodarki wielu rozwiniętych państw europejskich jak i pozaeuropejskich. Zdaniem Z. Kordela ta gałąź transportu jest jednak nadmiernie przeregulowana².

„Szeroko pojęty sektor samochodowy można podzielić na sześć grup przedsiębiorstw:

- przemysł motoryzacyjny,
- zarobkowy transport samochodowy,
- transport samochodowy na użytek własny,

¹ J. Burnewicz, *Sektor samochodowy Unii Europejskiej*, WKiŁ, Warszawa 2005, s. 9.

² Z. Kordel, *Efektywność transportu drogowego*, „Przewoźnik” 2015, nr 3 (42).

- motoryzacja indywidualna,
- drogownictwo,
- usługi na rzecz posiadaczy i użytkowników samochodowych³.

Transport samochodowy nie jest odpowiedzialny tylko za zatrudnienie, wzrost gospodarczy, ale doprowadza do integracji i spójności wielu państw i regionów Unii Europejskiej. Porównując jednak polski transport samochodowy z firmami z UE, S. Krzemiński⁴ zauważa, że polskie firmy są stosunkowo małe, rozdrobnione, często brakuje im środków na odnowę taboru. Integracja państw unijnych jest widoczna wtedy, gdy różna liczba punktów, przedsiębiorstw nawiązuje ze sobą kontakty, np. telefoniczne czy przez internet a także dzięki przepływowi osób i towarów. Lecz aby to wszystko dobrze funkcjonowało elementy infrastruktury drogowej powinny być dobrze wykonane i przystosowane dla pojazdów samochodowych.

„O wysokiej zdolności transportu samochodowego do tworzenia spójności przestrzeni Unii Europejskiej decyduje także duża gęstość rozmieszczenia przedsiębiorstw świadczących zarobkowo usługi przewozowe, mających swe oddziały nawet w niedużych miejscowościach⁵. Niezmiernie ważne są także procesy globalizacji i integracji w transporcie, które zdaniem E. Załogi⁶ postępują dzięki postępowi w transporcie – w tym także transporcie samochodowym.

2. Podatność transportowa gazów technicznych na przewozy transportem samochodowym

Na dzisiejszym rynku transportowym jest wiele przedsiębiorstw gazowych, chemicznych, które oferują wiele swoich produktów, takich jak paliwa, gazy i inne produkty chemiczne. Tego typu produkty są zazwyczaj przewożone transportem samochodowym, który jest najwygodniejszą i najczęstszą formą dostarczenia produktów do klienta⁷, ponieważ oferuje usługi bezpośrednie w relacji producent

³ J. Burnewicz, *Sektor samochodowy...*, s. 9–10.

⁴ S. Krzemiński, *Konsolidacja przedsiębiorstw transportowych*, Wydawnictwo SGH Warszawa, 2005, s. 10–22.

⁵ J. Burnewicz, *Sektor samochodowy...*, s. 21.

⁶ Por. E. Załoga, *Trendy w transporcie lądowym Unii Europejskiej*, Szczecin 2013, s. 21–32; *Biała księga – Europejska polityka transportowa 2010. Czas na podjęcie decyzji*, Szczecin 2002, s. 63–66.

⁷ Por. W. Rydzkowski, K. Wojewódzka-Król, *Transport*, Wydawnictwo Naukowe PWN Warszawa 2009, s. 28–44.

gazu–odbiorca finalny. Do przewożenia tego rodzaju produktów potrzebne są specjalne pojazdy samochodowe, które dzielimy na silnikowe i bezsilnikowe.

„Coraz szersze zastosowanie znajdują naczepy współpracujące z ciężarówkami siodłowymi takie jak:

- kontenerowe,
- zbiornikowe,
- skrzyniowe
- chłodnie do przewozu ładunków szybko psujących się⁷⁸.

Produkty chemiczne ze względu na swoją specyfikę są niebezpieczne dla otoczenia, przez co muszą zostać spełnione odpowiednie warunki do ich przewożenia. Aby to wszystko dobrze funkcjonowało, potrzebna jest znajomość międzynarodowego prawa we wszystkich gałęziach transportu. „W transporcie drogowym warunki przewozu, ładowania oraz wyładowań reguluje umowa europejska dotycząca międzynarodowego przewozu towarów niebezpiecznych, zwana w skrócie ADR⁷⁹. Gazy techniczne to gazy sprężone i ciekłe, takie jak tlen, azot, argon, dwutlenek węgla oraz acetylen, wodór i hel.

Gazy sprężone przewożone są w butlach stalowych, jak i w wiązkach butli, zaś gazy sprężone – autocysternami. Ładunki niebezpieczne nakładają na uczestników ruchu drogowego obowiązek zapewnienia odpowiednich warunków bezpieczeństwa, które dotyczą kierowcy, nadawcy oraz przewoźnika.

Gazy techniczne są przewożone w odpowiednich pojazdach samochodowych, które spełniają wszelkie wymogi przewozu, są nimi między innymi:

- „**cysterna stała** – cysterna konstrukcyjnie trwale przymocowana do pojazdu lub stanowiąca nieodłączną część ramy takiego pojazdu,
- **kontener cysterna** – urządzenie transportowe odpowiadające określeniu kontener, zawierające zbiornik wraz z wyposażeniem, przeznaczone do przewozu, materiałów ciekłych, gazowych, sproszkowanych,
- **pojazd bateria** – pojazd z zestawem kilku elementów połączonych ze sobą kolektorem i przymocowanych na stałe do jednostki transportowej,
- **pojazd cysterna** – pojazd przeznaczony do przewozu cieczy, gazów lub materiałów sproszkowanych zawierających jedną lub kilka cystern stałych⁷¹⁰.

⁸ J. Perenc, J. Godlewski, *Międzynarodowe przewozy ładunków*, PWT Warszawa 2000, s. 40.

⁹ Tamże, s. 71.

¹⁰ T. Pusty, *Przewóz towarów niebezpiecznych*, WKiŁ, Warszawa 2009, s. 16–23.

Takimi właśnie pojazdami są przewożone gazy techniczne. Lecz aby wykonać taki transport są potrzebne nie tylko zezwolenia i pojazdy samochodowe. Każdy kierowca musi być przeszkolony w zakresie ADR. Tylko i wyłącznie od kierowcy zależy bezpieczeństwo jego, jak i osób znajdujących się w jego otoczeniu podczas postoju i przewozu. Ważne jest także, aby kierowca sprawdzał systematycznie stan techniczny pojazdu, wymaga się także od niego znajomości praktycznej posługiwania się sprzętem wyposażenia takiego samochodu ciężarowego.

3. Powstanie i rozwój firmy MESSER

Firma Messer Polska Sp. z o.o. powstała 1.01.1999 roku w wyniku połączenia firm MG Polska oraz Messer Group Chorzów, które działały na polskim rynku gazów technicznych od 7 lat.

Struktura własnościowa spółki kształtuje się następująco:

- 98,53% udziałów ma Messer Griesheim GmbH z siedzibą we Frankfurcie/Menem,
- 1,47% udziałów mają wspólnicy indywidualni.

Oddziały firmy Messer Polska są zlokalizowane w największych centrach przemysłowych Polski: w Warszawie, Poznaniu, Środzie Śląskiej koło Wrocławia, Policach koło Szczecina. Składy gazów są rozmieszczone na terenie całego kraju.

Grupa kapitałowa Messer z siedzibą we Frankfurcie nad Menem jest wiodącym na świecie dostawcą gazów technicznych, gazów specjalnych i urządzeń spawalniczych. Światowa struktura Grupy Messer obejmuje obecnie 177 przedsiębiorstw w 55 krajach świata. Skonsolidowany obrót wszystkich firm wyniósł w 2013 roku 1,027 mld. euro.

Grupa Messer liczy 10 000 pracowników zatrudnionych w ponad 280 ośrodkach produkcyjnych i centrach badawczych.

Nazwa Messer od zawsze była synonimem przyszłościowej technologii, doskonałej jakości i rzetelności realizowanej na bazie wieloletnich badań i doświadczeń. Podstawą sukcesu koncernu Messer jest zorientowanie firmy na klienta, jego potrzeby i oczekiwania, które na całym świecie kształtują zakres i kierunki działania. Stosowana przez Grupę Messer globalna strategia działania dostosowana jest do potrzeb lokalnych rynków, umożliwia elastyczne kształtowanie oferty dostaw gazów.

Stosowany przez firmę Messer Polska system logistyczny umożliwia zaopatrywanie klientów w gazy w pojedynczych butlach stalowych, w wiązkach butli, względnie w gazy dostarczane w postaci ciekłej autocysternami. Innym proponowanym sposobem zaopatrywania jest dzierżawa urządzeń zaopatrzeniowych do składowania, odparowywania i mieszania niskotemperaturowych gazów ciekłych (zbiornik, parownica i mieszalnik) wraz z instalacją rozprowadzającą gaz do miejsc poboru.

Przy bardzo dużym zapotrzebowaniu klienta na tlen lub azot istnieje możliwość zainstalowania urządzeń produkujących gaz na miejscu u klienta.

Firma Messer Polska ma Certyfikat Systemu Jakości zgodny z normą ISO 9001, gwarantujący najwyższą jakość oferowanych produktów i usług.

4. Oferta sprzedażowa firmy Messer

Firma Messer Polska oferuje:

- gazy techniczne ciekłe i sprężone: tlen, azot, argon, dwutlenek węgla oraz acetylen, wodór i hel,
- gazy specjalne wysokiej czystości, kalibracyjne, mieszaniny wzorcowe,
- osłonowe gazy spawalnicze,
- gazy spożywcze: dwutlenek węgla, azot, mieszanki gazowe INER-TALRB,
- kompleksową realizację projektów dotyczących instalacji zbiorników do przechowywania gazów ciekłych, łącznie z urządzeniami do ich zgazowywania,
- urządzenia dozujące, tj. palniki, lance tlenowe,
- kriogeniczne urządzenia zamrażalnicze dla przemysłu spożywczego, tj. tunele, komory, szafy,
- kompleksową realizację projektów dotyczących instalacji urządzeń do produkcji gazów na miejscu u klienta, sprzęt autogeniczny do spawania, podgrzewania i cięcia gazowego,
- doradztwo techniczne w zakresie technologii zastosowań gazów technicznych i gazów specjalnych,
- usługi serwisowe¹¹.

¹¹ www.messer.pl (22.05.2015).

Oprócz najpopularniejszych gazów, tj. tlenu, dwutlenku węgla, argonu, azotu, helu, powietrza sprężonego, wodoru, firma Messer oferuje w sprzedaży wiele mieszanek, wśród których najpopularniejsze są mieszanki wykorzystywane do spawania a także suchy lód. Suchy lód to nazwa przyjęta dla dwutlenku węgla w postaci stałej. Powstaje z ciekłego dwutlenku węgla, który schłodzony w wymienniku ciepła samoczynnie przekształca się w ciało stałe, tzw. śnieg dwutlenkowy. Śnieg zostaje następnie sprasowany i uformowany w matrycy, tworząc granulę suchego lodu o żądanym kształcie i rozmiarach.

Z danych zaprezentowanych w tabeli 1 wyraźnie widać, że w analizowanych okresie znacznie wzrosła liczba sprzedanych butli z gazem z firmy Messer.

Tabela 1

Zestawienie ilości sprzedanych butli przez firmę Messer oraz przychody w latach 2010-2013

Lata	Liczba sprzedanych butli	Przychody w zł
2010	O ₂ med. – 50 000 O ₂ tech. – 450 000 N ₂ – 20 000 H ₂ – 10 000 Gazy specjalne – 50 000 CO ₂ – 70 000 Acetylen – 100 000	O ₂ med. – 50 000 000 O ₂ tech. – 250 000 000 N ₂ – 20 000 000 H ₂ – 10 000 000 Gazy specjalne – 30 000 000 CO ₂ – 35 000 000 Acetylen – 120 000 000
2011	O ₂ med. – 60 000 O ₂ tech. – 500 000 N ₂ – 20 000 H ₂ – 10 000 Gazy specjalne – 50 000 CO ₂ – 74 000 Acetylen – 120 000	O ₂ med. – 52 000 000 O ₂ tech. – 260 000 000 N ₂ – 20 000 000 H ₂ – 10 000 000 Gazy specjalne – 33 000 000 CO ₂ – 39 000 000 Acetylen – 121 000 000
2012	O ₂ med. – 65 000 O ₂ tech. – 550 000 N ₂ – 25 000 H ₂ – 10 000 Gazy specjalne – 60 000 CO ₂ – 78 000 Acetylen – 150 000	O ₂ med. – 54 000 000 O ₂ tech. – 260 000 000 N ₂ – 20 000 000 H ₂ – 10 000 000 Gazy specjalne – 33 000 000 CO ₂ – 40 000 000 Acetylen – 122 000 000
2013	O ₂ med. – 75 000 O ₂ tech. – 650 000 N ₂ – 25 000 H ₂ – 15 000 Gazy specjalne – 60 000 CO ₂ – 86 000 Acetylen – 180 000	O ₂ med. – 55 000 000 O ₂ tech. – 270 000 000 N ₂ – 20 000 000 H ₂ – 10 000 000 Gazy specjalne – 33 000 000 CO ₂ – 40 000 000 Acetylen – 125 000 000

Gdzie: O₂ med. – tlen medyczny, O₂ tech. – tlen techniczny, N₂ – Azot, H₂ – Wodór, CO₂ – dwutlenek węgla.

Źródło: opracowanie własne na podstawie materiałów wewnętrznych firmy Messer.

W tabeli 1 zaprezentowano dane dotyczące sprzedaży butli gazowych w latach 2010–2013, na podstawie których można stwierdzić, że największe zapotrzebowanie jest na wszystkie gazy stosowane w różnych branżach. Najbardziej wyróżniającym się gazem jest tlen techniczny. Na ten gaz jest największy popyt i widać to po liczbie sprzedanych butli w ciągu 3 lat. W niektórych latach polski oddział gazu technicznego (O₂ tech.) stanowił 50 i więcej procent w całości uzyskiwanych przychodów firmy Messer.

5. Ocena uzyskiwanych wyników finansowych

Analiza finansowa jest podstawowym narzędziem badania sytuacji finansowej, a w rezultacie efektywności ekonomicznej danej firmy. Służy do podejmowania bieżących i strategicznych decyzji dotyczących jej rozwoju i przyszłości¹².

Analiza informacji przekazywanych przez firmę Messer w „Raportach rocznych” za lata 2010–2013 skłania do następujących wniosków:

1. Obrót przekroczył w 2013 roku granicę 1 mln euro i wyniósł 1 027 500 euro, co oznacza wzrost o 6% w porównaniu z 2010 rokiem, ale też pokazuje spadek o 8% do roku 2012. Wynik ten, według różnych źródeł jest dużo lepszy niż firm konkurencyjnych.
2. Udział kapitału własnego systematycznie wzrastał z kwoty 116 479 tys. euro w 2010 roku do kwoty 167 638 tys. euro w 2013 roku, tj. wzrost o 43,9%.
3. Strategia Messer Group przewiduje, że udział kapitału własnego w bilansie musi na stałe wynosić powyżej 30%. Gwarantuje to z jednej strony bezpieczeństwo działania w długim okresie, z drugiej zaś jest godne podkreślenia, bowiem jak wiemy kapitał własny znajduje się zazwyczaj w bezterminowej dyspozycji firmy.
4. W latach 2010–2013 inwestycje w całej grupie wzrosły z 168 tys. euro do 197 tys. euro, zaś inwestycje w polskich filiach tej firmy w 2013 roku zrealizowano na poziomie 45 mln euro.
5. Wskaźnik rentowności sprzedaży wyniósł w 2013 roku 2,7% w stosunku do 2010 roku i był o 92,7% wyższy niż w 2010 roku, co jest dobrym wskaźnikiem dla tego sektora działalności.

¹² Por. A. Deyhle, S. Olech, *Controlling w przedsiębiorstwie*, Gdańsk 1994, s. 59–78.

Najkorzystniejsze wyniki finansowe firma Messer uzyskała w 2012 roku, gdyż zysk netto oraz obroty były w tym roku zadawalające oraz świadczące o stałym rozwoju tej firmy.

6. Sukcesy firmy Messer na rynku w Polsce i Europie

Firma Messer Group w ostatnich latach odniosła wiele sukcesów na rynku w Polsce jak i w Europie. Można stwierdzić, że odkąd powstała ta działalność w Polsce, przedsiębiorstwo to stale się rozwija i powiększa swój udział w rynku gazów.

Sukcesy firmy Messer w Polsce w latach 1994–2014 to między innymi:

- czerwiec 1992 roku – powstanie firmy MG Chorzów Sp. z o.o. obsługującej rynek Górnego Śląska, rejonu Krakowa,
- wrzesień 1994 roku – przejście firmy Pol Buse Gase Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach i powstanie firmy MG Polska Sp. z o.o. do obsługi pozostałych regionów Polski,
- w 1998 roku został wdrożony system zapewnienia jakości i przyznanie firmie certyfikatu jakości ISO 9001,
- styczeń 1999 roku – powstanie Messer Polska Sp. z o.o. w wyniku fuzji kapitałowej firm MG Chorzów Sp. z o.o. i MG Polska Sp. z o.o.,
- rok 1999 – przejście pakietu większościowego w firmie Gryf Gaz w Policach i wzmocnienie pozycji firmy Messer na Pomorzu (zmiana nazwy na Messer Gryf Gaz),
- pierwszy sukces w 1999 roku – otwarcie nowej acetylowni w Chorzowie i napełniałni butli w Środzie Śląskiej,
- 2002 rok – nabycie wytwórni ciekłego dwutlenku węgla w Kędzierzynie-Koźlu,
- 2009 rok – uroczyste otwarcie zakładu produkcyjnego w Rybniku,
- wrzesień 2011 rok – doszło do uruchomienia nowej instalacji ciekłego dwutlenku węgla w Kędzierzynie-Koźlu,
- czerwiec 2012 rok – obchody 20-lecia firmy Messer Polska,
- 2014 rok – otwarcie nowego zakładu produkcyjnego w Turku,
- początek 2015 roku – firma Messer wprowadziła na rynek nową mieszankę spawalniczą składająca się z 3 składników (jedyną w Polsce).

W 2015 roku firma Messer chce zainwestować 30 mln euro w budowę nowej instalacji kriogenicznego rozdziału powietrza.

Decyzja o inwestycji w Polsce wynika z tego, że rynek gazów przemysłowych w Polsce niezmiennie odnotowuje stały wysoki poziom wzrostu. Inwestycja w centralnej Polsce daje Spółce Messer znaczne możliwości skorzystania z tego trendu oraz zwiększenia swojego udziału w rynku gazowym w Polsce. Kolejne cele to zwiększenie niezawodności dostaw do klientów w centralnej i północnej Polsce oraz racjonalizacja kosztów logistycznych.

Sukcesy firmy Messer w Europie to między innymi:

- 1990 rok – ekspansja na rynku Europy centralnej i wschodniej,
- 1995 rok – wejście na rynek w Chinach,
- 2004 rok – rodzina Messer jest 100% udziałowcem firmy,
- 2008 rok – budowa zakładów produkcyjnych w Niemczech,
- 2011 rok – powstaje wiele nowych siedzib w różnych częściach świata,
- 2012 rok – sukcesy firmy Messer, m.in. nagroda przyznana przez firmę Coca-Cola dla najlepszego dostawcy w kategorii „jakość i zgodność”,
- 2012 rok – powstanie napełniałni helu w dwóch krajach Europy Południowo-Wschodniej (Serbia w mieście Pančevo; Szwajcaria w mieście Lenzburg) dzięki czemu firma Messer stała się jednym z czołowych dostawców gazów technicznych,
- 2013 rok – rozpoczęto kampanię dotyczącą podniesienia bezpieczeństwa pracy we wszystkich spółkach grup; cel kampanii – „SHEQ 2013”¹³, poprawa poziomu bezpieczeństwa pracy oraz świadomości bezpieczeństwa w środowisku pracy,
- 12.03.2014 roku – wykup akcji Praxair we Francji, co pozwoli rozszerzyć i umocnić silną pozycję konkurencyjną Messer na rynku francuskim,
- wprowadzenie nowej wiązki MegaPack na rynek europejski.

W dalszych latach firma Messer chce zwiększyć konkurencyjność na rynku globalnym, dzięki czemu przewiduje się znaczny wzrost przedsięwzięć budowlanych na rynkach wschodzących, m.in. brazylijskim, idący w parze z siłą danej gospodarki. Kolejnym elementem jest zwiększenie sprzedaży wyrobów medycznych. Istotnym trendem jest potrzeba odzyskiwania surowców i recyklingu towarów. Ostatnim celem, jaki firma Messer chce osiągnąć, jest zwiększenie wykorzystania alternatywnych źródeł pozyskiwania energii.

Można zauważyć, że Messer Group chce być liderem na rynku globalnym (całego świata) i co najważniejsze dążyć do 100% zadowolenia klienta.

¹³ SHEQ 2013 – norma dot. bezpieczeństwa, zdrowia, ochrony środowiska i jakości.

7. Współpraca firmy Messer z polskimi i niemieckimi przewoźnikami

Na dzisiejszym rynku TSL istnieje wiele niemieckich przedsiębiorstw, które współpracują z polskimi firmami transportowymi, spedycyjnymi czy logistycznymi. Firma Messer Group (MG) jest niemieckim koncernem, który otworzył swoje oddziały w Polsce a w tym: oddziały i wytwórnie gazu znajdujące się w: w Chorzowie, Rybniku, Kędzierzynie Koźlu, Turku, Środzie Śląskiej, Policach. Firma Messer zajmuje się głównie produkcją i sprzedażą gazów technicznych w butlach oraz cysternach, koordynacją dystrybucji gazów do finalnych nabywców, monitoringiem stanów magazynowych w swoich napełnialniach oraz monitoringiem stanów gazu w instalacjach swoich najważniejszych klientów.

Firma Messer nie ma swoich samochodów, więc korzysta z usług różnych firm przewozowych na rynku polskim i zagranicznym. Jest to istotna sprawa, gdyż Messer Group może się zająć swoimi głównymi zadaniami produkcyjnymi, celami dystrybucyjnymi oraz dbać o zadowolenie klientów finalnych. Wybór firm przewozowych odbywa się tak z rynku polskiego, jak i z rynku niemieckiego. Z polskiego rynku wybierane są firmy małe, bardzo operatywne, dysponujące kilkoma samochodami, ale zlokalizowane w pobliżu wytwórni gazów i dowożące gaz do klientów w promieniu średnio 50–200 km. Dzięki stałym zleceniom, możliwościom obsługi finalnych nabywców gazów przez polskie i zagraniczne firmy transportu samochodowego oraz dzięki dobrej koordynacji pracy tych podwykonawców można zagwarantować stałe, systematyczne i bezpieczne dostawy gazów do zakładów rzemieślniczych, warsztatów naprawczych, szpitali, zakładów przetwórstwa spożywczego i innych grup odbiorców.

Jedną z takich firm, współpracujących z Messer Group, jest także Schmidt Spedition – przedsiębiorstwo spedycyjne powstałe w Niemczech. Zajmuje się głównie spedycją w kraju, ale też w państwach, gdzie ma swoje oddziały, w tym w Polsce, gdzie działa od kilku lat. Firma Schmidt Spedition uczestniczy w przewozach całopojazdowych gazów, tak w relacjach krajowych oraz w dużym procencie (ponad 80%) w przewozach zagranicznych tych gazów w relacjach polskie napełnialnie – odbiorcy na terenie Niemiec. Stosunki między tymi dwoma przedsiębiorstwami są bardzo korzystne i współpraca została przedłużona do 2020 roku.

Kolejną firmą, która współpracuje z firmą Messer jest ABSbonifer. Jest to przedsiębiorstwo, które wykonuje usługi transportowe, spedycyjne i logistyczne głównie na terenie Niemiec oraz w Polsce. Główna siedziba znajduje

się w Niemczech a oddziały ma w różnych regionach Niemiec jak i innych państwach. ABSbonifer współpracuje z firmą Messer również kilka lat i kontrakt jest podpisany do 2020 roku.

Messer Group korzysta z usług tych przedsiębiorstw nie tylko w Polsce, ale i w innych regionach różnych państw. Oprócz tych dwóch dużych firm, Messer współpracuje z małymi, często rodzinnymi, lokalnymi przedsiębiorstwami, które dysponują o wiele mniejszą flotą samochodową niż te, które wymieniono wcześniej¹⁴.

Wnioski

Z rozważań zawartych w niniejszym opracowaniu wynikają następujące wnioski:

1. Grupa kapitałowa Messer Group ze swą siedzibą we Frankfurcie nad Menem jest wiodącym na świecie dostawcą gazów technicznych, gazów specjalnych i urządzeń spawalniczych.
2. Światowa struktura Grupy Messer obejmuje obecnie 177 przedsiębiorstw w 55 krajach świata, w tym także w Polsce.
3. Obroty firmy Messer w roku 2010 ukształtowały się na poziomie 909 tys. euro, zaś w 2013 roku osiągnęły 1027 tys. euro. Na korzystnym poziomie kształtuje się także zysk firmy – od 11 074 tys. euro w 2010 roku – do 18 152 tys. euro w 2013 roku.
4. Stałymi podwykonawcami w dystrybucji gazów z polskich wytwórni gazów są małe polskie firmy transportowe oraz dwóch znaczących spedytorów niemieckich, tj. Schmidt Spedition i ABSbonifer. Stałe długoterminowe umowy z tymi firmami transportowymi gwarantują systematyczne, terminowe dostawy gazów z firmy Messer – tak do polskich, jak i zagranicznych odbiorców gazu.

¹⁴ G. Rosa, *Konkurencja na rynku usług transportowych*, C.H. Beck, Warszawa 2013, s. 13–38.

Bibliografia

- Biała księga – Europejska polityka transportowa 2010. Czas na podjęcie decyzji, Szczecin 2002.
- Burnewicz J., *Sektor samochodowy Unii Europejskiej*, WKiŁ, Warszawa 2005.
- Deyhle A., Olech S., *Controlling w przedsiębiorstwie*, Gdańsk 1994.
- Kordel Z., *Efektywność transportu drogowego*, „Przewoźnik” 2015, nr 3 (42).
- Krzemiński S., *Konsolidacja przedsiębiorstw transportowych*, Wydawnictwo SGH, Warszawa 2005.
- Perenc J., Godlewski J., *Międzynarodowe przewozy ładunków*, PWT Warszawa 2000.
- Pusty T., *Przewóz towarów niebezpiecznych*, WKiŁ, Warszawa 2009.
- Rosa G., *Konkurencja na rynku usług transportowych*, C.H. Beck, Warszawa 2013.
- Rydzkowski W., Wojewódzka-Król K., *Transport*, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 2009.
- Załoga E., *Trendy w transporcie lądowym Unii Europejskiej*, Szczecin 2013.

CONDITIONS OF TECHNICAL GASES TRANSPORTATION IN THE MESSER COMPANY

Summary

The paper aims to present the conditions of transportation of technical gases produced by Messer company. The company has been in Poland since 1999 and has a growing share in gas market. The economic and financial results as well as the good cooperation with the Polish and German road transport companies makes the future of the company look bright.

Keywords: gas transportation by road transport

Translated by Józef Perenc